



Diventa un esperto in commercio internazionale

05/09/2017

L'esperto commerciale dei mercati esteri si occupa della commercializzazione di qualsiasi prodotto. Deve essere capace di trovare prodotti e clienti potenziali, sia in Italia che all'estero, attraverso contatti diretti, visite a manifestazioni fieristiche, contatti con associazioni estere finalizzati alla promozione di scambi e con associazioni di categoria al fine di concludere trattative di vendita.

Gestisce da un punto di vista commerciale, normativo ed amministrativo le transazioni internazionali, utilizzando anche strumenti informatici e telematici. In particolare conosce lo scenario dell'economia internazionale, programma l'attività di ricerca e di sviluppo di nuovi mercati, negozia con operatori stranieri, segue l'evoluzione economica e commerciale dei mercati esteri dell'area in cui opera, mantiene i collegamenti con partners internazionali. Segue l'andamento delle normative valutarie e doganali relative ai prodotti da trattare e ai paesi di riferimento, conosce le normative che regolano il diritto commerciale nazionale ed internazionale per operare in conformità con le norme vigenti.

Se attualmente sei **disoccupato** e ti interessa questa professione iscriviti al **corso gratuito** di [Tecnico specializzato in commercio internazionale](#), un percorso di **800 ore** di cui **320 ore di stage**, che rilascia un **Attestato di specializzazione**. Requisito minimo essere in possesso di Diploma.

Grazie allo stage potrai trovare lavoro presso uffici commerciali, operatori stranieri, partners internazionali, assicurazioni, compagnie di trasporto, banche, studi di avvocati. Potrai operare in team oppure in piena autonomia e svolgere la funzione di interfaccia nei rapporti tra imprenditori e i soggetti che intrattengono rapporti con le aziende.

[ISCRIVITI ON LINE](#)

Per informazioni e iscrizioni:

EnAIP Borgomanero Via Piovale n. 33
28021 Borgomanero (NO)
Tel.0322/844494

csf-borgomanero@enaip.piemonte.it